

# PROGRAMME

## CURSUS : RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Code RNCP : RNCP37849

Code d'apprentissage : 16X31015

1 <sup>ÈRE</sup> ANNÉE			
SAVOIRS ASSOCIES ET COMPETENCES	MODALITÉ D'ÉVALUATION	Vol. horaire préconisé	Crédits
<b>BLOC 1 : PILOTER LE DÉVELOPPEMENT OPERATIONNEL DU PLAN D' ACTIONS COMMERCIALES</b>			
Étude de marché	Épreuve nationale : Diagnostic stratégique	195	19
Diagnostic Stratégique			
Plan d'actions commerciales	Épreuve nationale : Plan d'actions commerciales		
<b>BLOC 2 : DÉVELOPPER LA STRATEGIE DE CROISSANCE DE L'ENTREPRISE</b>			
Stratégie commerciale	Épreuve nationale : Développement Commercial	200	23
Comportement du consommateur (typologie des clients)			
Action par le prix			
Action par la commercialisation	Épreuve nationale : Entretien de négociation		
<b>BLOC 3 : MANAGER UNE EQUIPE COMMERCIALE</b>			
Recrutement	Épreuve nationale : Management d'équipe commerciale	120	18
Formation			
Pilotage de la force de vente			
Temps de préparation et évaluations		12	X
<b>Total préconisé, évaluations incluses</b>		527	60

**Total d'heures préconisé : 527 heures**